

Инновационный вектор снижения региональных отраслевых рисков в условиях ВТО

Митрофанова И.В.,

доктор экономических наук, главный научный сотрудник Института социально-экономических и гуманитарных исследований Южного научного центра РАН, профессор Волгоградского государственного университета

Иванов Н.П.,

доктор экономических наук, профессор, Северо-Кавказский федеральный университет

Ключевые слова: регион; отрасли специализации; Всемирная торговая организация; риски; инновационная политика; модернизация.

Keywords: region; specialization branches; World Trade Organization; risks; innovative policy; modernization.

1 • Влияние фактора ВТО на экономику региона

Возможности устойчивого, сбалансированного, конкурентного социально-экономического развития субъектов Южного федерального округа (ЮФО) в долгосрочной перспективе определяются характером и полнотой использования всего комплекса его конкурентных преимуществ, благоприятных внутренних (региональных) и внешних (макроэкономических и внешнеэкономических) факторов экономического роста, возможностями преодоления имеющихся ограничений в решении ключевых проблем регионального развития, активизацией реального инвестиционного проектирования, модернизацией важнейших базовых отраслей в связи с обострением рисков, обусловленных новым историческим этапом — членством России в ВТО.

В настоящее время не только уровень спроса на внешнем и внутреннем рынках на продукцию отраслей промышленности определяет перспективу их развития, структурные изменения основных производственных фондов, но и факт членства России в ВТО. Фактор риска для экономики регионов ЮФО — последствия вступления в ВТО базовых отраслей, формирующих бюджет и обеспечивающих рабочие места (табл. 1).

Россия в ВТО — свершившийся факт, но острота проблемы определения выгод и рисков для российской экономики в целом, для ее округов и регионов лишь усиливается. Членство России в ВТО призвано помочь модернизировать экономику страны, оптимизировать условия свободного обмена товарами, услугами и технологиями, позволит пересмотреть существующие ограничения для российских экспортеров и производителей, обеспечив им выход на новые рынки. Главным плюсом от присоединения России к ВТО на первом этапе станет участие в разработке правил международной торговли, что позволит стране ощутить себя полноценным членом мирового сообщества. Облегчается доступ

Таблица 1

**Основные виды экономической деятельности
и важнейшие отрасли специализации субъектов ЮФО [1, 2, 3]**

Субъект ЮФО	Тип региона*	Основные ВЭД	Отрасли специализации
Краснодарский край	Регион — локомотив роста, центр федерального значения	Промышленность, строительство, ТЭК, информационные и коммуникационные технологии	АПК, транспортный, курортно-рекреационный и туристический комплексы
Ростовская область	Опорный старопромышленный регион	Обрабатывающие производства, оптовая и розничная торговля, сельское хозяйство, транспорт и связь	АПК, черная металлургия, транспортное и сельскохозяйственное машиностроение, легкая промышленность, торговля
Волгоградская область	Опорный старопромышленный регион	Обрабатывающее производство, торговля, сельское хозяйство, транспорт, связь, предоставление рыночных услуг	Черная металлургия, тракторное машиностроение, нефтеперерабатывающая, химическая промышленность, сельское хозяйство
Астраханская область	Депрессивный фоновый	Добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, производство и распределение электроэнергии, строительство, транспорт и связь, оптовая и розничная торговля	Газодобывающая, химическая и нефтеперерабатывающая промышленность, судостроение, транспорт
Республика Калмыкия	Депрессивный кризисный	Сельское хозяйство, транспорт и связь, оптовая и розничная торговля	Сельское хозяйство (отгонно-пастбищное скотоводство (тонкорунное овцеводство), разведение крупного рогатого скота)
Республика Адыгея	Депрессивный кризисный	Сельское и лесное хозяйство, обрабатывающее производство, торговля	Производство продукции АПК, лесопромышленного комплексов и машиностроения

* Согласно типологии субъектов РФ, предложенной Министерством регионального развития РФ.

на международные рынки для предприятий, производящих детали для современного оборудования. В первую очередь выиграют предприятия, работающие на внешний рынок. Эти компании заинтересованы, чтобы на их продукцию не повышались пошлины и не применялись нетаможенные меры регулирования.

Конкурентные преимущества российских компаний: знание местной специфики, в том числе законодательства и особенностей ведения бизнеса; наличие наработанных деловых связей; административный ресурс; дешевая рабочая сила; дешевые энергетические ресурсы; научный потенциал; мягкие экологические требования.

Конкурентные преимущества зарубежных компаний: культура ведения бизнеса и организации управления производством, контроль качества, использование маркетинговой информации при принятии решений, широкое использование инноваций и разработок стратегии выхода на новые рынки; большой управленческий опыт, накопленные бизнес-компетенции в сфере современных управленческих технологий; превосходство в производительности труда (использование инновационных технологий, экономичных и эффективных, приводит к многократному — до 4-х раз — превосходству американских компаний над российскими в производительности труда); упрощенный доступ к более длинным и дешевым финансовым ресурсам; прямое субсидирование некоторых отраслей, таких как сельское хозяйство; более дешевая и привлекательная для потребителей продукция, способная захватить национальный и региональные рынки. Основная причина превосходства развитых иностранных компаний (кроме цены) при выходе на новые рынки связана с использованием современных маркетинговых, производственных и управленческих технологий. Если на развитых рынках вся продукция качественная по умолчанию и «бренд» — показатель признания потребителей, то в России «бренд» — это в первую очередь показатель качества.

Плюсы ВТО для нашей страны: Россия и ее округа получают в принципе выходы на новые рынки, которые сегодня фактически закрыты. Это послужит сильным стимулом развития производства, преимущественно крупных предприятий следующих отраслей: среднее и тяжелое машиностроение, оборонная промышленность, интеллектуальные технологии — высокие технологии, инновации; производители минеральных удобрений, химические концерны, крупные торговые сети. Следует ожидать роста производства в таких конкурентных отраслях, как: энергетика, сырьевые отрасли, перерабатывающие отрасли, рыбная промышленность, сфера услуг, туризм, т.е. крупные компании тех отраслей, которые поставляют свою продукцию преимущественно на экспорт. Другие плюсы: расширение возможностей для развития производственной кооперации: создание совместных предприятий, проведение совместных исследований, обмен объектами интеллектуальной собственности и т.п.; ослабится отраслевое и региональное лоббирование новых законов; можно ожидать снижения коррупции в силу появления прозрачных и понятных правил игры.

Но в результате вступления России в ВТО на российский рынок приходят международные корпорации, усиливают свое присутствие уже работающие. В итоге в связи с ликвидацией защитных барьеров растет конкуренция во всех отраслях экономики, что ведет к значительному увеличению маркетинговых расходов на поддержку рыночных позиций. В связи с этим намечилось значительное падение рентабельности бизнесов отечественных предприятий и снижение их конкурентоспособности. ВТО фактически запрещает проводить промышленную политику, т.е. политику целенаправленного и прагматичного протекционизма. По прогнозам, вполне реально падение конкурентоспособности продукции следующих отраслей России: аграрный сектор (в первую очередь сельскохозяйственный); металлургия (из-за высокой энергоемкости); машиностроение; транспорт; розничная тор-

говля; общественное питание; промышленность: обрабатывающая, текстильная, химическая, автостроительная (лишится защитного барьера в виде высоких пошлин на импорт иномарок, в том числе б/у, и запчастей к ним), авиастроительная, электронная, легкая, фармацевтическая, пищевая. Эти отрасли — самые уязвимые главным образом потому, что за последние 20 лет не проводили модернизацию экономики. Многие из предприятий этих отраслей фактически разрушены или находятся в состоянии деградации, крайне изношены основные фонды [4, 5, 6, 7].

С какими проблемами столкнется южная экономика на первых этапах членства России в ВТО?

АПК. По данным экспертов, в сельскохозяйственной отрасли наибольшие потери от вступления в ВТО понесут свиноводство и молочное животноводство. Сегодня самообеспечение свининой в России составляет около 70%. На условиях членства России в ВТО может произойти быстрое падение производства до 2 млн т (ожидаемый объем в 2012 г. — 2,6 млн т) и свертывание деятельности до 60% свиноводческих комплексов по всей России [8, 9, 10, 11]. С одной стороны, обнулившаяся ставка по импорту свинины способствует притоку более дешевого сырья на внутренний рынок, что может создать благоприятный эффект для мясоперерабатывающей отрасли и для конечного потребителя. С другой стороны, многие региональные свиноводческие проекты могут оказаться в затруднительном положении. Это же можно сказать и о производителях мяса птицы, говядины, которые являются большими потребителями зерна, а значит, проблемы могут возникнуть и у растениеводческой отрасли Юга России. Согласно аналитическому обзору «Эрнст энд Янг», прогнозируется определенное — в пределах 1,2% — сокращение объемов производства в сельском хозяйстве в целом по России и несколько меньшее снижение, на 0,5%, в ЮФО. Делать вывод, много это или мало, следует исходя из того, что, например, в животноводстве одно рабочее место создает около 10 рабочих мест по всей стране — в логистике, переработке и др., т.е. суммарные потери занятости в отрасли могут составить сотни тысяч человек [12, 13].

Россия и ее аграрные регионы могут стать еще более зависимыми от импорта продовольствия. Резкое усиление конкуренции со стороны иностранных производителей товаров и услуг на внутреннем рынке может привести к спаду промышленного и сельскохозяйственного производства, еще более усилится сырьевая специализация ряда регионов ЮФО. Без повышения импортных пошлин вытеснить импорт с отечественного рынка будет очень сложно. Наиболее важные позиции для продовольственной безопасности, нуждающиеся в защите: мясо, сахар, растительное масло, пшеница. В лучшем положении после вступления России в ВТО окажутся именно те предприятия АПК, которые модернизировали свой агробизнес, у которых меньше себестоимость производства, ниже издержки и более конкурентоспособная продукция. Рост цен на зерно и энергоносители скажется на росте цен на продукты питания, и это объективные условия, на которые регион никак не влияет, но краевые власти должны искать возможности смягчить последствия этого процесса для местных жителей [14, 15]. Кроме того, Россия как член ВТО лишена действенных прав

на запрет ввоза продуктов с ГМО, а маркировка ГМО рассматривается ВТО как дискриминация производителей таких продуктов. ВТО также способствует снижению стандартов по безопасности питания. Между тем уже доказано, что ГМО оказывают негативное воздействие на природную среду, являясь причиной деградации и неплодородности почвы [11, 17].

Помимо АПК, на первых этапах членства России в ВТО столкнутся с масштабными проблемами ряд других отраслей ЮФО. Так, снижение пошлин на *промышленную продукцию* болезненно скажется на большинстве отраслей промышленности ЮФО, исключая сырьевые отрасли низких переделов. Причина в том, что существенная часть предприятий промышленности ЮФО и других регионов РФ работает при низкой рентабельности, многие из них (особенно в моногородах) убыточны и в буквальном смысле выживают за счет государственной поддержки (субсидии, льготы, погашение кредитов, долговые амнистии и др.). Снижение пошлин для иностранных конкурентов и недоступность господдержки в условиях членства в ВТО могут привести в течение ближайших лет к банкротству 30–40 тыс. промышленных предприятий по всей России. Обязательное при вступлении в ВТО повышение внутренних цен на энергоносители и сырье для предприятий катализирует этот процесс. А моногорода ЮФО могут оказаться зонами наиболее масштабного социально-экономического бедствия.

В отрасли производства сельхозтехники пошлина на ввоз новых импортных комбайнов снижается в 3 раза, а пошлина на бывшую в употреблении сельхозтехнику уменьшится в 5 раз. При этом ввоз иностранной сельхозтехники сопровождается доступностью ко всем разрешенным видам субсидирования [18]. В условиях членства России в ВТО возможный наплыв иностранной техники способен снизить долю отечественной сельхозтехники в России с 52% в 2011 г. до 12% в 2015 г. Кроме того, обязательства РФ перед ВТО предусматривают снижение уровня государственной поддержки сельского хозяйства с 9,9 млрд до 4,4 млрд долл. к 2018 г. и ограничивают поддержку экспорта. Этот период будет наиболее трудным для отечественных заводов сельхозтехники.

Так, ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш» является крупнейшим производителем сельскохозяйственной техники на Юге России. В последние 10 лет новые собственники «Ростсельмаша» заметно расширили ассортимент, дилерские сети, закрепили позиции на мировом рынке. По данным правительства Ростовской области, «Ростсельмаш» в 2011 г. по сравнению с 2010 г. увеличил производство зерноуборочных комбайнов в 1,5 раза, тракторов для сельского и лесного хозяйства — в 1,7 раза. Оборот компании в 2010–2011 гг. вырос в 1,9 раза. Летом 2012 г. руководство завода «Ростсельмаш» заявило о вынужденной приостановке производства. Основной причиной стала проблема сбыта сельхозтехники. Общее количество нереализованной продукции составило 1,8 тыс. единиц. Предприятие объявило о перспективах масштабных увольнений. Для Ростовской области, где не так давно было объявлено о сокращении около 2,5 тыс. человек на Таганрогском автомобильном заводе, это негативно значимое событие.

Между тем сельхозтоваропроизводители требуют от отечественного машиностроения самую высокотехнологичную технику, которая по всем показателям соответствует международным стандартам. Такую технику они находят в первую очередь у тех западных компаний, которые имеют свое производство в России.

Если конкуренция с более дешевой хотя и не новой зарубежной техникой станет ощутимой, возможно развертывание ситуации по сценарию, когда «Ростсельмаш» больше не станет развивать российскую площадку, а займется своими североамериканскими — вполне состоятельными — активами. В таком случае «Ростсельмаш» трансформируется в среднюю компанию, имеющую небольшое, но эффективное производство в России и в ряде других стран. Другой сценарий: тройственный союз с государством и банками, при котором завод имеет шансы стать равным среди крупнейших профильных ТНК. Таким образом, лидер сельскохозяйственного машиностроения в ЮФО завод «Ростсельмаш» одним из первых среди российских предприятий оказался в исторически новой ситуации. Присоединение к ВТО обозначило предел, за которым заканчиваются естественно-рыночные условия для рассматриваемого бизнеса. И из этой ситуации завод выйдет либо полноценным мировым игроком, либо средним российским предприятием [19, 20].

Членство России в ВТО может спровоцировать неконкурентоспособность большинства базовых отечественных *химических производств*. Так, сейчас национальная хлорная промышленность удовлетворяет внутрисельские потребности в поливинилхлориде (ПВХ) на 50%, остальное импортируется, но в России строятся новые производства. 70% себестоимости ПВХ составляет электроэнергия, которая для российского производителя стоит 2,5–3 руб. за 1 кВт/ч, а в Китае — 30–40 коп. за 1 кВт/ч. При снижении ввозных пошлин на ПВХ рынок становится абсолютно открытым, цена энергии вырастет [21, 22, 23, 24].

По оценкам экспертов Министерства экономического развития РФ, потери отрасли *легкой промышленности* в результате членства России в ВТО составят не менее 2,7 млрд руб. в год, а компенсация потерь за счет господдержки не превысит 600 млн руб. в год.

По Южному федеральному округу наибольшее сокращение объема производства ожидается в легкой промышленности (4%), в машиностроении (2,4%), в воздушном транспорте (2%). При этом в результате тарифной реформы и улучшения доступа российских экспортеров на международные рынки прогнозируются изменения объема реального потребления населения Южного региона на 0,56%. Изменение реальной заработной платы квалифицированных рабочих ожидается на уровне 0,62%, неквалифицированных рабочих — 0,33% [13].

В сфере услуг оптовой и розничной торговли Россия взяла на себя обязательства по допуску зарубежных компаний на российский рынок на условиях национального режима с тремя ограничениями: коммерческое присутствие допускается только в форме юридического лица РФ; может быть введена недискриминационная государственная монополия на алкогольсо-

державшую продукцию; обязательства не принимаются в отношении субсидий и иных форм государственной поддержки торговли ремесленными и иными товарами и объектами, относящимися к национальной культуре и самобытности. Оптовая и розничная торговля является основной сферой деятельности российского среднего и малого бизнеса (на нее приходится 70–75% оборота всех малых и средних компаний России), это основной состав российского так называемого среднего класса, в том числе и в субъектах ЮФО.

Поскольку доступ к кредитам для российских торговых компаний является крайне ограниченным, широкая экспансия на наш рынок зарубежных торговых сетей — недалекая реальность. При этом торговля оказывается практически отрезанной от отечественных товаропроизводителей, поскольку иностранные торговые сети, как правило, привязаны к иностранным поставщикам товаров и, соответственно, создадут барьеры для допуска российских товаров на наш внутренний рынок. В результате падение доходов и потеря значительной доли рынка отечественными торговыми компаниями могут вызвать резкий рост безработицы как в самой торговле, так и в российских отраслях — поставщиках товаров (по разным оценкам, от 200 до 600 тыс. рабочих мест по России) [16, 25, 26].

В сфере строительства и связанных с ним инженерных услуг Россия взяла обязательства предоставить зарубежным компаниям национальный режим деятельности на своей территории с единственным ограничением: обязательства не принимаются в отношении субсидий и иных форм государственной поддержки в части объектов национальной самобытности и/или зданий и объектов культурного наследия, обозначенных в официальных регистрах. Следствие: снижение таможенных пошлин и технологических ограничений на ввоз импортных стройматериалов, экспансия в Россию зарубежных инвестиционных и девелоперских компаний, а также расширение объемов операций зарубежных финансовых институтов на отечественном рынке недвижимости.

В силу доступа к дешевым длинным кредитам иностранные девелоперы готовы работать при гораздо более низких нормах прибыли, чем отечественные. Кроме того, зарубежные компании имеют возможность ввозить более дешевые (в том числе дотируемые и некачественные) стройматериалы и оборудование, а также привлекать к проектам в России и ее регионах относительно дешевые и квалифицированные зарубежные кадры. В связи с этим весьма вероятно поглощение иностранными девелоперами значительной части отечественных строительных и смежных компаний. По расчетам, все сектора стройиндустрии регионов ЮФО, кроме производства огнеупоров, керамической плитки и цемента, на принятых условиях членства России в ВТО конкуренцию вряд ли выдержат.

В то же время ожидается, что в результате тарифной реформы и облегчения доступа российских экспортеров на международные рынки наибольший рост объема производства будет происходить в металлургических отраслях, в химическом и нефтехимическом производствах ЮФО. В частности, прогнозируется рост объема производства на предприятиях цветной

металлургии на 31,2%, черной металлургии — 9,8%, в химическом и нефте-химическом производствах — на 1,27% [13].

2 • Направления снижения отраслевых рисков

Жизнеспособные предприятия ЮФО, инертны ли они были до вступления России в ВТО или нет, сегодня просто вынуждены наращивать конкурентоспособность производимой продукции, инвестировать значительные средства в развитие и маркетинг. Это подразумевает реализацию следующего комплекса мер:

- ◆ антикризисные меры — характерны для предприятий с неэффективным менеджментом, для бывших советских предприятий, которые сумели выжить в ходе рыночных реформ — применяются по мере возникновения проблем со сбытом. Это сокращение производства; увольнения сотрудников; снижение цен на продукцию;

- ◆ стратегические меры — свойственны предприятиям с эффективным менеджментом, применяются заблаговременно. Это снижение себестоимости — перевод производства на новые технологии и переоборудование, направленное на повышение производительности и эффективности работы оборудования; оптимизация бизнес-процессов с целью повышения производительности; уменьшение энергопотребления — переход на энергосберегающие технологии; повышение качества, контроль качества (TQM), сертификация по ISO; удовлетворение спроса — повышение роли маркетинга в деятельности компании, повышение удовлетворенности клиентов, борьба за лояльность клиентов; активное создание сильных торговых марок, продвижение брендов; инвестиции в продвижение и рекламу; повышение эффективности работы с маркетинговой информацией.

Государство должно определить приоритетные отрасли и защитить их от дешевого импорта. Например, инвестировать средства Инвестиционного фонда РФ, других фондов развития на качественный рынок в наименее конкурентоспособных и уязвимых отраслях, таких как сельское хозяйство, имеющих наименьшие шансы на выживание в условиях ВТО. Необходимо стимулировать в российской экономике увеличение расходов на маркетинг и интеллектуальный потенциал (управленческие технологии, ноу-хау и т.д.) — образовательные программы.

В целях минимизации негативных последствий вступления в ВТО на региональном уровне необходимо конкретизировать меры социальной политики, направленные на ускорение процесса перемещения рабочей силы из неконкурентоспособных предприятий округа в отрасли, имеющие потенциал роста. Для того чтобы выдержать конкуренцию с более качественной и дешевой импортной продукцией, предприятиям базовых отраслей ЮФО необходимо фокусироваться не только на сокращении затрат, но и на повышении качества выпускаемой продукции, на соответствии ее экологическим нормам, на применении новых технологий, сертификации производств по международным стандартам. Чтобы успешно конкурировать с западными производителями в долгосрочной перспективе, необходимо внедрять новые технологии, делать производство более инновационным. Кроме

того, нужно выявлять и поддерживать те конкурентные преимущества, которые имеет собственное производство.

Поэтому важнейшими условиями снижения социально-экономических рисков сегодня становятся реальная, а не декларируемая активизация инновационной политики в субъектах ЮФО, эффективный инновационный менеджмент на предприятиях, в первую очередь базовых отраслей. Отрасли ЮФО, вышедшие со своей продукцией на мировой рынок (топливно-энергетический комплекс, металлургия, химия), для закрепления на нем нуждаются в повышении эффективности использования производственного потенциала. Другие отрасли, производящие потенциально конкурентоспособную на мировом рынке продукцию (машиностроение, АПК), нуждаются в государственной поддержке. Большого внимания требует третья группа отраслей, ориентированная в основном на внутренний рынок (пищевая и легкая промышленность, промышленность строительных материалов). Инновационная политика в отношении этих групп отраслей отличается по характеру, масштабам поддержки, объему ресурсов, необходимых для обновления и модернизации производственного потенциала на основе реализации достижений науки и техники.

Современная инновационная политика в топливно-энергетическом комплексе ЮФО (Краснодарский край) должна быть ориентирована на разработку и внедрение современных методов поиска, разведки и мониторинга запасов, стратегических и дефицитных видов минерального сырья, повышения уровня их извлекаемости и переработки, а также на развитие высоконадежных и экологически безопасных систем транспортировки, в частности:

в нефтегазовом комплексе ЮФО (Астраханская область) — на повышение эффективности геолого-разведочных работ, увеличение дебита и извлекаемости на месторождениях с трудноизвлекаемыми запасами и с остаточными запасами нефти в обводненных зонах, углубление переработки газа и конденсата с получением моторного топлива и целевых химических продуктов, а также на создание высоконадежных, экологически безопасных и низкоэнергоемких систем транспортировки;

в нефтеперерабатывающей промышленности ЮФО (Волгоградская, Астраханская области) — на увеличение производства моторного и реактивного топлива за счет развития процессов глубокой переработки нефти, на разработку и создание катализаторов нового поколения, высокооктановых и кислородсодержащих добавок, а также на повышение экологической безопасности и уменьшение энергоемкости;

в угольной промышленности ЮФО (Ростовская область) — на улучшение потребительских свойств угольной продукции за счет создания принципиально новых систем глубокой переработки, обогащение и брикетирование углей, решение проблем приготовления, транспортирования, хранения и сжигания водоугольной суспензии, повышение эффективности открытого способа разработки угольных месторождений на базе применения взрывной технологии, а также на повышение эффективности и безопасности подземных работ на базе автоматизации комплексов и специализированных микропроцессорных контрольных сетей.

Инновационная политика в сфере электроэнергетики (Краснодарский край, Астраханская область) должна быть сконцентрирована на создании и использовании парогазовых установок или газотурбинных надстроек паросиловых блоков для электростанций на газообразном топливе и высокоэффективных паросиловых энергоблоков с применением новейших технологий сжигания топлива для электростанций на твердом топливе; развитии экономически эффективной малой и нетрадиционной энергетики; решении проблемы захоронения отходов АЭС, получении экологически чистого высококачественного энергоносителя из низкосортного топлива; разработке экономически эффективных энергоустановок, использующих возобновляемые источники энергии, повышении эффективности передачи электроэнергии на большие расстояния.

В транспортном комплексе ЮФО (Краснодарский край, Ростовская, Волгоградская, Астраханская области, Республика Калмыкия) инновационная политика должна быть преимущественно ориентирована на обновление парка транспортных средств, модернизацию инфраструктуры, применение прогрессивных технологий, повышение технического уровня всех видов транспорта. Это касается обновления железнодорожного подвижного состава, морских, речных и воздушных судов, автотранспортных средств, перегрузочных комплексов, дорожных машин и оборудования, навигационных систем.

Ориентирами в металлургическом комплексе ЮФО (Ростовская, Волгоградская области) являются создание сквозных технологических циклов производства, обеспечивающих максимальное ресурсо- и энергосбережение на всех стадиях, расширение сортамента и повышение качества металлопродукции.

Технологическими ориентирами в химической и нефтехимической промышленности (Астраханская, Волгоградская области) являются материалоемкие и энергосберегающие технологии производства широкого спектра синтетических и композиционных материалов, в том числе новых поколений, технологии производства экологически чистых удобрений и ресурсосберегающие малотоннажные химические производства на базе автоматизированных блочно-модульных систем.

Предприятия машиностроительного комплекса ЮФО (Ростовская и Волгоградская области) должны быть ориентированы на технологическое перевооружение общемашиностроительных производств за счет автоматизации процессов проектирования и изготовления машиностроительной продукции, применения прогрессивных методов обработки конструкционных материалов и повышения качества поверхностей деталей и металлоконструкций, механизации и автоматизации сборочных процессов, развития современных методов контроля и диагностики деталей и узлов в процессе изготовления и эксплуатации [27].

Для подъема АПК ЮФО (Краснодарский край, Ростовская, Волгоградская области, Республика Калмыкия, Адыгея) необходимо внедрять передовые зарубежные технологии. Мировое сельское хозяйство выходит на новый виток развития: растения теперь можно выращивать без земли; из отходов

сельхозпродукции создают биотопливо; кратного повышения урожайности и продуктивности можно достигнуть за счет применения био- и нанотехнологий. Именно этим характеризуется новый технологический уклад, который в последние годы формируется в сельском хозяйстве развитых стран. Российский, в том числе южный, АПК пока сильно отстают, сохраняя в основном доиндустриальный уклад.

В ЮФО сельскохозяйственное производство неустойчиво по годам из-за влияния нестабильных природно-климатических условий, болезней растений и животных. В развитых странах государство уже несколько десятилетий использует политику стабилизации производства и доходов в сельском хозяйстве. При масштабной поддержке государства в течение XX в. агротехнологии в этих странах достигли уровня, позволяющего нивелировать негативное воздействие природно-климатических факторов на производство. В России же и ее регионах возможности наращивания производства на основе использования традиционных агротехнологий исчерпаны или ограничены.

Новые технологии производства в сельском хозяйстве сегодня связывают с развитием биоинформатики, генетического тестирования, геномного программирования, с расшифровкой геномов растений, с нанотехнологиями. Эти направления науки могут существенно повысить продуктивность растений, животных и обеспечить ускорение роста предложения вслед за растущим спросом. Причем затраты на такого рода исследования должны быть значительно больше, чем сейчас, чтобы была возможность разработать безопасные технологии, которые могут нейтрализовать негативные последствия и наращивать позитивный эффект. Такие возможности есть: надо часть мер «желтой» корзины перевести в «зеленую» — по условиям ВТО это так называемая разрешенная поддержка. Меры «зеленой» корзины не оказывают искажающего влияния на торговлю и могут применяться без ограничений — это инвестиции, направленные на повышение конкурентоспособности отрасли, на поддержку науки, образования, инфраструктуры [8, 16, 13, 27, 28, 29].

Несмотря на то что из-за снижения ввозных пошлин на мясо и птицу растут массовые поставки на наш рынок дешевой зарубежной говядины, индейки и курятины, очевидно, что потребители охлажденного мяса вряд ли изменят свои предпочтения в пользу мороженой продукции независимо от ее цены. Поэтому самая реалистичная стратегия на первом этапе: местным предприятиям ЮФО необходимо модернизировать производство охлажденной продукции, поскольку логистически невозможно доставлять на наш рынок качественное охлажденное мясо из Бразилии или США [13].

Экологические приоритеты инновационной деятельности приобретают сегодня особое значение во всех без исключения отраслях. Кроме того, в рамках совершенствования инновационной политики на федеральном, окружном и региональном уровнях должна совершенствоваться система возвратного финансирования инновационных проектов и прикладных разработок, выполняемых за счет средств федерального бюджета на конкурсной основе. В условиях ограниченных возможностей бюджетного финансирования инноваций необходимы эффективные инструменты привлечения

средств из дополнительных источников (собственных средств организаций, частных инвестиций, средств внебюджетных фондов, заемных средств международных кредитно-финансовых организаций и пр.) для модернизации отраслей специализации ЮФО.

Библиографический список

1. Митрофанова И.В., Батманова В.В. Региональная экономика и политика: Учебное пособие. — Волгоград: ВолГУ, 2012.
2. Митрофанова И.В., Иванов Н.П., Митрофанова И.А. Регион: экономика, политика, управление. Учебник. — Пятигорск: ПГЛУ, 2012.
3. Стратегия социально-экономического развития Южного федерального округа на период до 2020 года. Официальный сайт Министерства регионального развития РФ. Департамент стратегического планирования. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: http://www.minregion.ru/activities/territorial_planning/strategy/federal_development/yufo/
4. Абдуллин Р. Профиль России в мировой экономике в свете ее обязательств по вступлению в ВТО // Общество и экономика. — 2012. — № 5.
5. Братерский М. Россия вступила в ВТО: теперь пора подумать, нужно ли было это делать. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: http://russiancouncil.ru/inner/?id_4=117
6. Гусев А. Вступление России в ВТО: реальные последствия // Обозреватель — Observer. — 2012. — № 10.
7. Данилин И.М., Горбунова М.С. Россия и ВТО: плюсы и минусы присоединения. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: <http://kraspubl.ru/content/view/62/1>
8. Анисимов Е.Д. Вступление России в ВТО: проблемы сельхозпроизводителей // Справочник экономиста. — 2012. — № 2.
9. Грицюк М. Аграрии обсудили возможные последствия вступления России в ВТО / Российская газета. Федеральный выпуск. — № 5867 (194).
10. Кукол Е. После вступления в ВТО в России вырос импорт свинины и молока // Российская газета. Федеральный выпуск. — № 5923 (250).
11. Суровцев В.Н., Частикова В.Н. Вступление России в ВТО: минимизация рисков в молочном животноводстве // Молочная промышленность. — 2012. — № 7.
12. Королева А. После вступления России в ВТО импорт продуктов питания стал активно расти // Expert Online, 26 декабря 2012 г.
13. Федичкина С. Инвестиционной политике Юга нужны новые приоритеты // Эксперт ЮГ. — 2012. — № 35–37.
14. Эльдиева Т.М. Вступление в ВТО: уроки и последствия для аграрной экономики России // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Серия «Экономические науки». — 2012. — № 3 (149).
15. Эльдиева Т.М. Аграрная политика в условиях присоединения России к Всемирной торговой организации: региональный аспект. — Новгород: НовГУ им. Яр. Мудрого, 2012.
16. Россия в ВТО: закрепление статуса сырьевого придатка или шаг к современной экономике. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: <http://polittrash.ru.livejournal.com/94143.html>

17. Условия и риски присоединения России к ВТО. Аналитический доклад подготовлен Международным общественным фондом «Экспериментальный творческий центр» (Центр Кургиняна). [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: <http://stop-vto.ru/2012/07/16/usloviya-i-riski-prisoedineniya-rus-k-vto/>
18. Последствия присоединения России к ВТО // ВТО-информ. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: http://wto-inform.ru/upload/brochure/brochure_wto.pdf
19. Время «Ч» для «Ростсельмаша». Редакционная статья // Эксперт. — 2012. — № 26–27.
20. Дементьева Ю., Козлов В., Ханова В. Под комбайнами загорелась земля // Эксперт. — 2012. — № 26–27.
21. Материалы официального сайта Рабочей группы Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) по присоединению России в ВТО. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: www.rgwto.com
22. Оболенский В. Россия и ВТО: обязательства, возможности, риски // Мировая экономика и международные отношения. — 2012. — № 6.
23. Приходько С.В. Проблемы и перспективы вступления России в ВТО. Материалы доклада // Российская газета. — № 4765.
24. Романов А. ВТО пока не принесло России ничего. Ни хорошего, ни плохого. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: <http://www.km.ru/economics/2012/10/30/peregovory-o-vstuplenii-rossii-v-vto/696185-vto-poka-ne-prineslo-rossii-nichego>
25. Жуковский В. Вступление России в ВТО уже столкнуло отечественную экономику в рецессию. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: <http://www.km.ru/economics/2012/08/24/rosstat/vstuplenie-rossii-v-vto-uzhe-stolknulo-otchestvennuyu-ekonomiku-v-rets>
26. Коровин В. Печальные итоги первых двух месяцев членства России в ВТО. [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: <http://www.publicpost.ru/blog/id/19107/>
27. Оболенский В. Россия и ВТО: возможности повышения конкурентоспособности отечественной продукции // Мировая экономика и международные экономические отношения. — 2008. — № 4.
28. Инкижинова С. От мотыги к нанотехнологиям // Эксперт. — 2013. — № 3 (835).
29. Кохно П. Страны—участницы Таможенного союза перед выбором: инновационная экономика или рыночная // Общество и экономика. — 2012. — № 5.